



IT FIT4Manufacturing

Unser Prozessmodell für die Fertigung beschleunigt
Ihren Weg zur SAP S/4HANA Transformation

I Ausgangssituation und SAP S/4HANA-Vision

Basierend auf der unternehmensspezifischen IT- und Digitalisierungsstrategie, haben die meisten Fertigungsunternehmen ihre ersten tiefgreifenden Analysen hinsichtlich möglicher SAP S/4HANA-Transformationspfade abgeschlossen (Neueinführung, Konvertierung, Hybrid - Selective Data Transformation).

Für viele Kunden sind die von SAP angebotenen Werkzeuge bzw. ein ausschließlich strategisch getriebener Top-Down-Ansatz auf Basis retrospektiver Betrachtungen für eine Entscheidungsgrundlage nicht ausreichend. Unabhängig vom Transformationspfad, soll die individualisierte SAP-ERP-Landschaft zukünftig von den SAP Best Practices profitieren, um Kosten zu reduzieren, die Kundenzufriedenheit zu erhöhen und Bearbeitungs- und Durchlaufzeiten einzusparen.

Der Digitale SAP-Kern stellt die ERP-Standardfunktionen unmittelbar out-of-the-box bereit und bildet somit den zentralen Baustein einer modernen, offenen und kundenzentrierten IT-Architektur. SAP S/4HANA entfaltet so das volle Potential hinsichtlich Innovations- und Reaktionsgeschwindigkeit.

I Der Ansatz

Unser prozessorientiertes Modell ist eine Vorlage und Beschleuniger für Fertigungsunternehmen zur Umsetzung eines Bottom-up getriebenen Proof-of-Concept-Ansatzes.

Wir kombinieren bestehende SAP Best-Practice-Szenarien und End-to-End-Prozesse (E2E), sodass frühzeitig wichtige Businessanforderungen herausgearbeitet werden und entsprechende Prozessänderungen schnell und effizient durchgeführt werden können.

Wir beladen Ihr von uns zur Verfügung gestelltes SAP S/4HANA Demosystem zunächst mit Ihren Daten. Mit unseren agilen Fallbeschreibungen können Sie Prozesse und Funktionen validieren und gewinnen basierend auf Ihrem heutigen Nutzungsverhalten wertvolle Erkenntnisse über den möglichen Transformationspfad.

In einer dreimonatigen PoC-Phase stellen wir ein kundenspezifisches Standard SAP S/4HANA Modell und den SAP Solution Manager innerhalb der Google Cloud Platform zur Verfügung. Dabei kümmern wir uns für Sie um die Themen System, Lizenz, Beladung, etc.; ein mit Ihren Stammdaten befülltes SAP S/4HANA-System steht bereits nach ca. vier Wochen zur Verfügung.



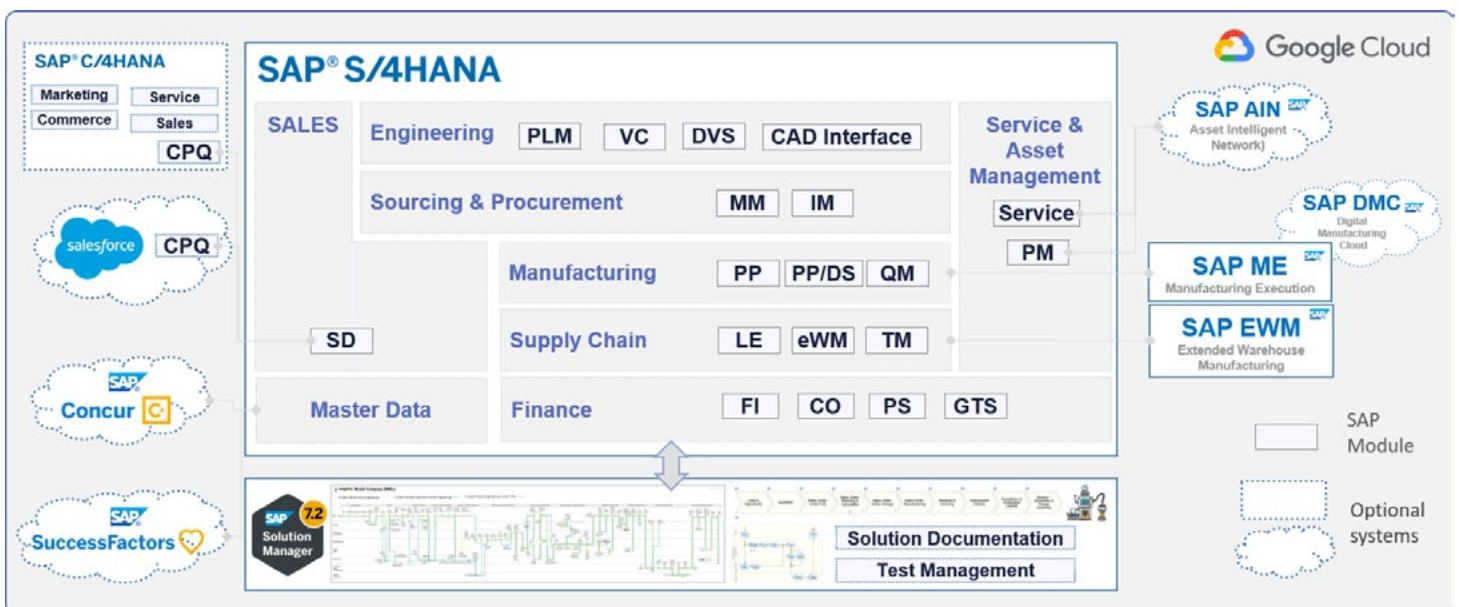
Richtlinien und Prinzipien

- Der Businessnutzen steht im Mittelpunkt mit Prozessen und Funktionen
- Standardisierung (SAP Best Practices) ist immer verbindlich und nur in Ausnahmen nicht zu befolgen – durch das vordefinierte Mapping von Prozessschritten zu Scope Items wird der Standard sichergestellt.
- Wenn der SAP Standard nicht ausreicht, werden kundenspezifische Anforderungen in Form von Requirements erfasst
- 3-monatige PoC-Phase: kundenspezifisches Standard- S/4HANA Modell innerhalb der Google Cloud Plattform

Methodik, Vorlagen und Beschleuniger

- Die Zuordnung von den heute genutzten Kernprozessen zu unserem E2E-Template und Ihren genutzten Produkt- und Stammdaten innerhalb des SAP S/4HANA-Systems garantiert höchste Effizienz und Entscheidungsfähigkeit während der PoC-Analyse.

PoC-Architektur & Applikationen



Fit/Gap & Fit-to-Standard

- In den Fit-Gap-/Fit-to-Standard Workshops identifizieren wir gemeinsam basierend auf dem SAP S/4HANA-Template die passenden bzw. fehlenden Funktionsumfänge, Innovationen und Schnittstellen. Durch abgebildete E2E-Prozesse wird der Fit-to-standard und der Fit-Gap effizient validiert.

Verbindliche Resultate






In Kombination mit dem bereitgestellten kundenspezifischen SAP S/4HANA Standard-System und unserer strukturierten und effizienten Analysemethodik erhalten Sie operativ verifizierte und akzeptierte Resultate hinsichtlich verschiedener technischer und zeitlichen Dimensionen. Entsprechend besteht eine verifizierte vollumfängliche und belastbare Grundlage für ihren weiteren Transformations- und Implementierungspfad.

Weiterhin erstellen wir gemeinsam mit Ihnen entsprechende Empfehlungen hinsichtlich organisatorischen und operativen Veränderungen innerhalb der Umsetzungs- und Betriebsstrategie (z.B. Template, Rollout, Betrieb).



Ihre Investition

Das initiale Preismodell basiert auf den kundenspezifischen Prozessanforderungen, dem tatsächlichen Abdeckungsgrad unseres Prozessmodells und dem Umfang der zu betrachtenden E2E-Kernprozesse und Szenarien. Der Einstandspreis beträgt EUR 100.000,-. Dafür erhalten Sie:

-  Verifizierung der ausgewählten Kernprozesse – sieben Kernprozesse sowie weitere Supportprozesse sind verfügbar
-  Aufbau des kundenspezifischen SAP S/4HANA Systems mit selektiven Kundenprodukt und -stammdaten
-  Sieben E2E-Core Processes, 91 Business Szenarien, 650 Business Process Steps dokumentiert im SAP Solution Manager, verwaltet in vorbereiteten Geschäftsprozessstrukturen (Format: BPMN 2) mit entsprechenden Testfallbeschreibungen verbleiben in jedem Falle beim Kunden
-  Vorbereitung und Ausführung von Workshops zu den relevanten End-to-End Prozessen
-  Ergebnisaufbereitung, Präsentation, Empfehlung

Individueller Transformationsspfad

Mittels der beschriebenen Vorgehensweise erarbeiten wir gemeinsam belastbare und akzeptierte Resultate, um Ihren passenden S/4HANA Transformationspfad (Neueinführung, Konvertierung, Hybrid – Selektive Datentransformation) final zu bestimmen.

Durch den operativ getriebenen Bottom-up-Ansatz erzielen Sie ein eindeutiges und faktenbasiertes Bild des potentiellen Nutzens und des verbundenen Aufwandes bzw. den zu tätigen Investitionen.

Unabhängig von der tatsächlichen Transformationsmethodik, finden die PoC-Ergebnisse immer Berücksichtigung in der folgenden Transformationsphase. Wir begleiten sie hierbei gerne mit einer praxisorientierten und erprobten Methodik.



| Nagarro ES

Nagarro ES ist ein führender deutscher IT-Full-Service-Provider für kritische Unternehmensapplikationen und komplexe ERP-Landschaften in der digitalen Transformation. Mit mehr als 750 Mitarbeitern ist Nagarro ES einer der leistungsfähigsten und innovativsten SAP-Partner für den deutschen Mittelstand und Großkunden mit internationaler Ausprägung. Dafür stehen unsere erfolgreichen Projekte vieler mittelständischer Unternehmen und bei 13 der 30 DAX-Unternehmen.

Wir beraten unsere Kunden zu IT-Strategie und Prozessthemen, implementieren und betreiben Systeme inklusive des dazugehörigen Supports und der Wartung. Neben jahrelanger SAP-Erfahrung in den industrieübergreifenden Kernprozessen verfügen wir über ausgeprägtes und spezifisches Know-how in den Branchen Handel, Prozessindustrie, Fertigung, Professional Services sowie für Kommunen. Dabei gehen wir ergebnisoffen vor und begleiten unsere Kunden sowohl On-Prem, in der Cloud oder in hybriden Szenarien. Darüber hinaus bieten wir eigenentwickelte Produkte zur Effizienzsteigerung an.

Die umfassende Expertise der Mitarbeiter von Nagarro ES im SAP-Umfeld ist nicht nur in unserer Arbeit vor Ort beim Kunden unmittelbar erlebbar, sondern auch zertifiziert: So sind wir SAP Gold Partner, SAP Cloud Focus Partner und als weltweit erster Partner mit der SAP Recognized Expertise für SAP S/4HANA Cloud ausgezeichnet.

Als Teil der weltweit agierenden Nagarro mit über 8.400 Mitarbeitern in 25 Ländern bietet Nagarro ES seinen Kunden nicht nur internationale Reichweite, sondern auch Zugang zu weiteren Technologielösungen eines Global Players für Software Engineering mit 1.500 SAP-Spezialisten weltweit.

| Ihre Ansprechpartner



| Nils Krämer

Nils Krämer verfügt über mehr als 15 Jahre SAP-Projekterfahrung. Er hat an mehreren Template-, Rollout- und SAP-Strategieprojekten mitgewirkt und diese durchgeführt. Nils Krämer ist auf die Fertigungsindustrie fokussiert und konzentriert sich seit einigen Jahren auf die S/4HANA Transformation. E-Mail: nils.kraemer@nagarro.com



| Michael Nicolai

Michael Nicolai hat über nahezu 25 Jahre SAP-Erfahrung in den Bereichen SAP-Strategie, SAP ERP / S4HANA-Implementierungen und SAP Managed Services, SAP Application Management Services (AMS) und SAP Operations Services. E-Mail: michael.nicolai@nagarro.com



| Dieter Kosancic

Dieter Kosancic begleitet und berät Unternehmen aus der Fertigungsindustrie auf dem Weg der Digitalisierung. Konkret begleitet er seine Kunden bei SAP S/4HANA Green- und Brownfieldprojekten, die er als wichtige Basis für die Bewältigung weiterer Herausforderungen der Digitalisierung sieht. Sein Anspruch ist es, auf Augenhöhe mit Kunden zusammenzuarbeiten und als Trusted Advisor den Kunden auf dem anspruchsvollen Weg der digitalen Transformation partnerschaftlich zu unterstützen. E-Mail: dieter.kosancic@nagarro-es.com